

# Iniziativa di matchmaking | Healthcare | Italia

Gennaio - novembre 2026



The Market Entry Programme for Small and Medium-sized Enterprises is a funding programme of the:



Federal Ministry  
for Economic Affairs  
and Energy



MITTELSTAND  
GLOBAL  
FOREIGN MARKET  
ENTRY PROGRAMME

The Market Entry Programme commissioned by the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy is implemented by:

**GTAI** GERMANY  
TRADE & INVEST

# Crediti

## **Editore**

DEinternational Italia Srl, società di servizi della Camera di Commercio Italo-Tedesca (AHK Italian)

Telefono: +39 02 679131

Email: [info@ahk.it](mailto:info@ahk.it)

<https://www.ahk-italien.it/de>

## **Testi e redazione**

DEinternational Italia Srl, società di servizi della Camera di Commercio Italo-Tedesca (AHK Italian)

## **Aggiornato al**

4 dicembre 2025

## **Stampa**

DEinternational Italia Srl, società di servizi della Camera di Commercio Italo-Tedesca (AHK Italian)

## **Design**

DEinternational Italia Srl, società di servizi della Camera di Commercio Italo-Tedesca (AHK Italian)

## **Crediti fotografici**

DEinternational Italia Srl, società di servizi della Camera di Commercio Italo-Tedesca (AHK Italian)

# Indice

Il nostro invito: costruire valore insieme .....	4
Le basi della nostra iniziativa .....	5
Aziende tedesche partecipanti .....	6
1   24LUMO The circadian Company GmbH.....	6
2   ADVITOS GmbH .....	7
3   CLINARIS GmbH.....	8
4   Famedly GmbH.....	9
5   Healex GmbH.....	10
6   Limbus Medical Technologies GmbH .....	11
7   Martin.Care GmbH .....	12
8   Preventis GmbH.....	13
9   Reha & Medi Hoffmann GmbH .....	14
10   VISUS Health IT GmbH .....	15

# Il nostro invito: costruire valore insieme



**Jörg Buck**

Consigliere Delegato AHK Italien

*Il panorama delle aziende tedesche in Italia è florido e articolato: sono oltre 1.700 le imprese a capitale tedesco attive nel nostro Paese, con una presenza fortemente radicata nei territori. Come AHK Italien, rappresentiamo l'economia tedesca in Italia e, con la nostra società di servizi DEinternational Italia, presidiamo i due mercati di riferimento per promuovere l'internazionalizzazione delle imprese nei settori più diversi. Quello dell'healthcare è storicamente tra i principali comparti, con un mercato variegato e in continua evoluzione. Lo sviluppo di nuove sinergie tra Italia e Germania nel settore medico poggia su basi molto solide. Il settore costituisce da sempre uno dei pilastri delle relazioni economiche e commerciali tra i nostri due Paesi e, secondo i dati di un nostro studio presentato a novembre e realizzato con Luiss Business School, le imprese a capitale tedesco sono un pilastro strategico per il sistema healthcare italiano. Le aziende tedesche attive nel medico generano, infatti, una produzione di circa 5,4 miliardi di euro, l'8% del totale nazionale, e impiegano oltre 9.000 occupati diretti. Se guardiamo all'impatto economico dell'healthcare tedesco nel nostro Paese, si può parlare di una vera e propria 'regola del tre': ogni euro investito ne produce tre di Pil, ogni occupato diretto ne genera tre di indotto.*

*Nel complesso, il settore medico italiano è costituito da oltre 4.600 imprese, per lo più PMI. Tra queste, le aziende a capitale tedesco realizzano una media di oltre 260 milioni di euro di investimenti annui, di cui circa il 55% destinato a ricerca e sviluppo, con un'attenzione crescente alle tecnologie digitali e all'innovazione dei processi produttivi. L'Italia si configura, quindi, come un centro di competenze e innovazione nell'healthcare, con una solida tradizione manifatturiera, ma restano importanti differenze regionali a livello di investimenti e, in generale, un ampio margine per lo sviluppo di nuove collaborazioni, soprattutto per quanto riguarda l'E-health. Le principali direttive degli investimenti tedeschi nel medico italiano sono già ben delineate: espansione della capacità produttiva, digitalizzazione e automazione dei processi, efficientamento energetico e transizione verso modelli produttivi sostenibili.*

*In un quadro come quello appena descritto, le aziende healthcare tedesche che si affacciano per la prima volta al mercato italiano trovano un sostrato maturo, che massimizza gli investimenti ed è capace di produrre e accogliere soluzioni innovative. Un mercato in grado di generare valore economico e sociale e coniugare competitività e innovazione, aperto a nuove tecnologie, collaborazioni e sinergie.*

# Le basi della nostra iniziativa

Il progetto prende forma all'interno del **Markterschließungsprogramm**, il programma del **Ministero Federale dell'Economia e dell'Energia (BMWE)** che sostiene piccole e medie imprese tedesche nell'apertura verso nuovi mercati. L'obiettivo strategico è quello di creare ponti tra aziende tedesche e stakeholder locali, favorendo lo scambio di competenze e tecnologie in settori chiave.

Il focus di quest'iniziativa per l'Italia è il **settore sanitario**, un comparto in cui innovazione e collaborazione internazionale sono fondamentali per affrontare sfide come la digitalizzazione, la telemedicina e la gestione efficiente di dati e risorse. Da questa esigenza nasce la nostra idea: un percorso articolato in più tappe, pensato per facilitare l'accesso a tecnologie avanzate, stimolare partnership industriali e progettuali e contribuire alla modernizzazione del sistema sanitario italiano, in linea con le missioni del PNRR.

Il programma è strutturato per rispondere a obiettivi diversi. **Moduli informativi**, come webinar introduttivi e tecnici, sono rivolti alle aziende tedesche e offrono approfondimenti sulle dinamiche del mercato italiano, sulle best practice e sul quadro normativo. A questi si affiancano **moduli di business matching**, il cuore dell'iniziativa per il pubblico italiano: eventi B2B e visite a progetti di eccellenza in Italia e Germania, pensati per creare connessioni reali tra imprese tedesche e stakeholder italiani. Rappresentano, infatti, occasioni concrete per incontrare aziende tedesche interessate a collaborazioni industriali, distributive o progettuali, scoprire soluzioni tecnologiche all'avanguardia e avviare partnership strategiche.

## 💡 Questa iniziativa è ideale per te se...

- Sei un'azienda italiana che vuole avviare partnership tecnologiche o commerciali nel settore healthcare
- Gestisci o lavori in una struttura sanitaria, pubblica o privata, interessata a innovazione e digitalizzazione
- Operi in un centro di ricerca o in un'università e sviluppi progetti legati alla salute e alle tecnologie emergenti
- Rappresenti un cluster regionale o un'associazione di categoria e cerchi opportunità di networking internazionale
- Sei un investitore o uno stakeholder istituzionale che vuole conoscere da vicino ciò che il mercato tedesco ha da offrire e valutare strumenti di finanziamento o incentivi per l'implementazione di soluzioni innovative in Italia

# Aziende tedesche partecipanti

## 1 | 24LUMO The circadian Company GmbH



<https://www.24lumo.com/en>



**Attività:** Soluzioni per ospedali e strutture sanitarie volte a migliorare il benessere dei pazienti attraverso illuminazione cronobiologica e riduzione del rumore

Fondata nel novembre 2022, 24Lumo nasce dall'esperienza di un'azienda elettrotecnica e porta nel settore sanitario un approccio rivoluzionario: **soluzioni di illuminazione e design ambientale basate sul ritmo circadiano**, integrate con concetti di gestione del rumore e dello spazio. L'obiettivo è quello di **migliorare il benessere dei pazienti, accelerarne i tempi di guarigione** e creare **ambienti più salutari** per chi lavora in ospedale.

Le soluzioni Lumo si fondano su algoritmi sviluppati in collaborazione con l'ospedale Charité di Berlino e Philips, e sono già **implementate in circa 20 strutture ospedaliere in Germania, Svizzera e Austria**, tra cui Charité, Marienkrankenhaus e Universitätsklinikum Bonn. Il concept “**Silent ICU**” è uno dei punti di forza: attraverso sistemi di monitoraggio del rumore e segnalazioni luminose, riduce i livelli sonori nelle **terapie intensive**, favorendo la stabilità cognitiva e la prevenzione del delirium.

Grazie alla stretta collaborazione con player come B. Braun e Dräger, Lumo si posiziona come partner strategico per ospedali che vogliono innovare e migliorare la qualità delle cure, riducendo i tempi di degenza.

## Target in Italia

### ▪ Partner

- Distributori / agenti di dispositivi medici**  
specializzati in terapia intensiva, geriatria e cliniche di riabilitazione
- Studi di architettura e progettazione sanitaria**
- OEM**

### ▪ End user

- Medici specialisti in medicina intensiva e gestione del delirium, medicina d'urgenza, terapia del dolore, insufficienza respiratoria acuta, geriatria e riabilitazione geriatrica**
- Personale riabilitativo**

## DATI DI CONTATTO



**Frans van Beers**

Chief Commercial and Growth Officer

Indirizzo: Koblenzer Str. 45  
55411 Bingen am Rhein  
Germania (Renania-Palatinato)  
Tel.: +31 651 141464  
Email: [frans.vbeers@24lumo.com](mailto:frans.vbeers@24lumo.com)

## 2 | ADVITOS GmbH

<https://advitos.com/en/>**Attività:** La prima tecnologia al mondo per il supporto multiorgano integrato in terapia intensiva

ADVITOS è un'azienda medtech con sede a Monaco di Baviera che sviluppa e produce soluzioni rivoluzionarie per il **supporto multiorgano**. Il suo sistema **ADVOS – ADVanced Organ Support** è la prima tecnologia al mondo capace di integrare **quattro terapie di supporto in un'unica piattaforma**, inclusa una dialisi innovativa che regola il bilancio acido-base dei pazienti. Questa soluzione rappresenta un cambio di paradigma nella gestione del *multiorgan failure* in terapia intensiva, dove sono tradizionalmente necessarie procedure separate, spesso senza un beneficio concreto per il paziente.

Grazie a questo approccio, ADVITOS offre ai clinici uno strumento unico per trattare pazienti critici in modo più efficace, riducendo complessità e migliorando gli esiti. L'azienda è già presente in oltre 20 cliniche in Germania, oltre che in Svizzera e Austria, e si distingue per una **forte vocazione tecnologica e innovativa**, confermata da numerosi premi e riconoscimenti internazionali.

Per strutture sanitarie orientate all'eccellenza e all'avanzamento tecnologico, ADVOS apre scenari completamente nuovi: una soluzione integrata che non ha equivalenti sul mercato e che può trasformare il trattamento dei pazienti in terapia intensiva, con benefici clinici e organizzativi significativi.

**Target in Italia**

## ▪ Partner

- Distributori / agenti di dispositivi medici specializzati in terapia intensiva, unità di trapianto e procedure extracorporee con servizio post-vendita
- Operatori logistici
- Autorità sanitarie e organismi competenti per definizione di tariffe e rimborsi

## ▪ End user

- Ospedali di alta specializzazione (es. policlinici universitari): cardiologia, dialisi, medicina intensiva avanzata, procedure extracorporee
- Reparti di terapia intensiva e unità di trapianto

**DATI DI CONTATTO****Martina Petkov**

Head of Business Development

Indirizzo: Agnes-Pockels-Bogen 1  
80992 Monaco  
Germania (Baviera)

Tel.: +49 173 3247185  
Email: [martina.petkov@advitos.com](mailto:martina.petkov@advitos.com)

### 3 | CLINARIS GmbH



<https://www.clinaris.com/>



#### Attività: Soluzione digitale per la gestione in tempo reale di igienizzazione e tracciabilità dei dispositivi medici e delle stanze ospedaliere

CLINARIS GmbH ha sviluppato **HPM®**, una soluzione digitale che rivoluziona la gestione dei **processi di igienizzazione e preparazione** in ospedale. Il sistema controlla in tempo reale l'intero ciclo di sanificazione di dispositivi medici di categoria I e II e delle stanze di degenza, documentando ogni fase in modo conforme alle normative.

Oltre a garantire tracciabilità e sicurezza, HPM® ottimizza l'impiego delle risorse, riducendo tempi e costi operativi. Grazie ai **dati live**, il sistema mostra per ogni dispositivo registrato posizione esatta, stato igienico e tecnico, durata d'uso e monitora automaticamente le scadenze di manutenzione e test obbligatori.

Il risultato? **Maggiore efficienza, sicurezza e trasparenza nei processi ospedalieri**. CLINARIS collabora già con player internazionali come Roche Diagnostics e partner di distribuzione come Stieglmeyer, ed è attiva sui mercati globali. Con un team agile e una tecnologia unica, l'azienda si propone come partner ideale per ospedali e integratori di rete che vogliono portare la digitalizzazione dei processi a un livello superiore.

#### Target in Italia

##### ▪ Partner

- **Integratori di rete e system integrator** per infrastrutture cliniche
- **Rivenditori** di dispositivi medici e apparecchiature ospedaliere
- **Produttori di letti ospedalieri**
- **Distributori di soluzioni software e hardware** per sistemi informativi ospedalieri

##### ▪ End user

- **Personale sanitario**
- **Tecnici di ingegneria clinica**
- **Servizi di supporto ospedaliero**: igiene, pulizia, sterilizzazione/ricondizionamento, housekeeping e gestione logistica interna (bed management e organizzazione flussi)

#### DATI DI CONTATTO



**Thorsten Amann**

Managing Director & CEO

Indirizzo: Lichtenbergstraße 8  
85748 Garching  
Germania (Baviera)  
Tel.: +49 172 6287257  
Email: [tam@clinaris.com](mailto:tam@clinaris.com)

## 4 | Famedly GmbH

<https://www.famedly.com/>

**Attività:** Innovazione nella comunicazione clinica: la piattaforma che rende il lavoro degli operatori sanitari più semplice, veloce e sicuro

Fondata nel 2019 a Berlino, **Famedly** sviluppa soluzioni digitali che semplificano la comunicazione tra professionisti della salute. Il suo prodotto principale, **TI-Messenger**, è una piattaforma sicura e conforme al GDPR, progettata per connettere ospedali, strutture di cura, farmacie e altri attori del settore in modo rapido ed efficiente.

Integrabile nei sistemi IT esistenti, TI-Messenger offre un'esperienza intuitiva simile ai comuni servizi di messaggistica, ma con standard elevati di sicurezza e funzionalità dedicate alle esigenze del healthcare. L'obiettivo è **accelerare i processi, semplificare la collaborazione e migliorare la qualità della cura grazie alla comunicazione digitale**.

A differenza di molte soluzioni orientate alla comunicazione medico-paziente, Famedly si concentra sullo scambio tra professionisti e sulla connessione tra diverse organizzazioni, creando una rete che va oltre i confini delle singole strutture.

**Target in Italia**

## ▪ Partner

- **Distributori di soluzioni software e hardware** per sistemi informativi ospedalieri
- **Associazioni e federazioni** di categoria

## ▪ End user

- **Personale sanitario**
- **Personale amministrativo:** gestione documentale, accettazione, coordinamento

**DATI DI CONTATTO****Philipp Kurtz**

Co-Founder &amp; Co-CEO

Indirizzo: Prenzlauer Allee 221  
10405 Berlin  
Germania (Berlino)  
Tel.: +49 171 3084680  
Email: [p.kurtz@famedly.com](mailto:p.kurtz@famedly.com)

## 5 | Healex GmbH

<https://healex.systems/>

**Attività:** Digitalizzazione e automazione della gestione degli studi clinici      **Target in Italia**

Healex sviluppa strumenti innovativi per **semplificare e velocizzare la gestione degli studi clinici**. Le sue soluzioni sostituiscono i tradizionali fogli Excel con **piattaforme intelligenti** che automatizzano la pianificazione, il monitoraggio e la rendicontazione delle sperimentazioni, riducendo tempi e complessità amministrative.

Grazie a **partnership** con grandi player come **Deutsche Telekom** e **SAP**, Healex porta la propria tecnologia anche attraverso **modelli white label**, garantendo affidabilità e scalabilità. L'obiettivo è rendere più efficiente la ricerca clinica, liberando risorse e accelerando l'accesso a nuove terapie.

Con un team specializzato e una forte vocazione all'innovazione, Healex si propone come partner ideale per ospedali, università e aziende che vogliono digitalizzare i processi di studio clinico e migliorare la collaborazione tra i diversi attori del settore.

▪ **Partner**

- **Distributori di soluzioni software e hardware** per sistemi informativi ospedalieri
- **Provider ERP e gestionali**
- **Reti di ricerca e innovazione** (es. network per studi clinici e sviluppo tecnologico)
- **Fornitori di soluzioni digitali end-to-end** per la sanità

▪ **End user**

- **Coordinatori di studi clinici**
- **Uffici di contabilità e amministrazione** in cliniche e ospedali

**DATI DI CONTATTO**



**Alexander van der Mey**

CEO

Indirizzo: Sophienstraße 3  
51149 Colonia  
Germania (Renania Settentrionale-Vestfalia)  
Tel.: +49 178 3485098  
Email: [alexander.vandermey@healex.systems](mailto:alexander.vandermey@healex.systems)

## 6 | Limbus Medical Technologies GmbH



<https://www.limbus-medtec.com/>



### Attività: Software genomico certificato per la diagnostica clinica e il supporto decisionale in ambito medico Target in Italia

Fondata nel 2015 a Rostock, Limbus Medical Technologies GmbH sviluppa **soluzioni software all'avanguardia per l'automazione e l'accelerazione della diagnostica genetica**. La piattaforma **varvis®** è un dispositivo medico di Classe C certificato IVDR, progettato per supportare cliniche e laboratori **nell'intero flusso di lavoro di analisi e interpretazione dei dati di sequenziamento genomico NGS (Next Generation Sequencing)**.

Come vantaggio tecnologico, **varvis®** si distingue per l'integrazione unica dell'analisi **secondaria e terziaria** in un unico sistema. La soluzione supporta inoltre **Short- e Long-Reads** ed è dotata di un **assistente IA** che semplifica notevolmente la diagnosi clinica e la classificazione automatica delle varianti. Questa combinazione unica consente una gestione fluida e completa di tutte le applicazioni cliniche basate su sequenziamento di nuova generazione.

Limbus Medical Technologies GmbH collabora con laboratori clinici, ospedali e centri diagnostici. Tra i clienti figurano i principali laboratori di riferimento in Germania, inclusi i centri di **Lipsia, Heidelberg e Bonn**, oltre a gruppi come **Amedes e Synlab**. L'azienda si configura come partner affidabile per chi mira alla massima velocità e qualità nella diagnostica genetica.

### DATI DI CONTATTO



**Bruno Pescara**

Sales Specialist

Indirizzo: Schillerplatz 1

18055 Rostock

Germania (Meclemburgo-Pomerania occidentale)

Tel.: +49 176 26364566

Email: [bruno.pescara@limbus-medtec.com](mailto:bruno.pescara@limbus-medtec.com)

#### ▪ Partner

- Distributori di servizi diagnostici
- Rivenditori di dispositivi medici e apparecchiature ospedaliere

#### ▪ End user

- Specialisti in biologia molecolare
- Bioinformatici
- Tecnici di laboratorio
- Medici specialisti in genetica umana
- Esperti in malattie rare

## 7 | Martin.Care GmbH

<https://www.martin.care/en>

**Attività:** RTLS intelligenti per strutture sanitarie: sicurezza e gestione integrata delle risorse      **Target in Italia**

Fondata come azienda familiare con oltre 20 anni di esperienza, Martin Care opera in più di 20 paesi, **servendo oltre 2.500 strutture tra ospedali, case di cura e reparti psichiatrici**. L'azienda propone **sistemi RTLS innovativi** che combinano posizionamento indoor, sicurezza e gestione delle risorse in un'unica piattaforma modulare.

Il sistema **integra hardware e software**, collegandosi facilmente alle infrastrutture esistenti e permettendo combinazioni flessibili di funzionalità come allarmi di emergenza, sicurezza del personale, tracciamento di dispositivi medici, monitoraggio neonatale e controllo accessi. Questo approccio modulare e versatile è il principale punto di forza di Martin Care, che consente alle strutture sanitarie di **ottimizzare sicurezza ed efficienza** senza interventi complessi.

In Europa l'azienda è consolidata in Austria, Lussemburgo e Svizzera e sta ora estendendo le proprie proposte e soluzioni al mercato italiano, puntando su facilità d'uso, ottimizzazione di tempi e risorse, scalabilità e affidabilità.

▪ Partner

- Integratori di rete e system integrator per infrastrutture cliniche
- Rivenditori di dispositivi medici e apparecchiature ospedaliere

▪ End user

- Personale sanitario
- Pazienti
- Tecnici di ingegneria clinica

**DATI DI CONTATTO**



**Flavia Betzl**

Partner Managerin

Indirizzo: Dr.-Gartenhof-Str. 4  
97769 Bad Brückenau  
Germania (Baviera)  
Tel.: +49 171 644 5827  
Email: [flavia@martin.care](mailto:flavia@martin.care)

## 8 | Preventis GmbH

<https://preventis.com/en>

**Attività:** Diagnostica rapida e quantitativa – lo smartphone **Target in Italia**  
come lettore da laboratorio

Fondata nel 2003 come **ramo innovativo di Immundiagnostik AG**, attiva dagli anni '80 nella diagnostica di laboratorio, Preventis GmbH sviluppa e distribuisce test rapidi. Dal 2011 l'azienda si concentra sull'obiettivo di rendere i **test Point-of-Care** a domicilio affidabili quanto quelli eseguiti in laboratorio. Una tappa fondamentale è stato il lancio del primo test rapido quantitativo basato su app, presente sul mercato da oltre dieci anni.

La tecnologia brevettata **QuantOn®** permette la valutazione quantitativa dei test rapidi tramite la fotocamera dello smartphone: l'app scansiona la cassetta, analizza l'intensità delle linee e calcola immediatamente un risultato numerico comparabile ai test di laboratorio. I risultati possono essere condivisi digitalmente con un portale dedicato a medici e cliniche. In questo modo Preventis sta trasformando il modo in cui i biomarcatori vengono analizzati e integrati nei processi decisionali clinici.

Questa combinazione di kit rapido, app e portale paziente è già utilizzata con successo in diversi ambiti clinici, ad esempio con **SmarTest Calprotectin**, il test quantitativo domiciliare per il riconoscimento precoce delle riacutizzazioni e il monitoraggio dei pazienti con **malattie infiammatorie croniche intestinali** (IBD/MIC). Il test fornisce in pochi minuti un risultato clinicamente utilizzabile, trasmissibile in formato digitale, consentendo un monitoraggio ravvicinato e riducendo il carico di lavoro di studi medici e strutture sanitarie. Con oltre 20 anni di esperienza e una presenza in più di 30 Paesi, Preventis sta ridefinendo il futuro della diagnostica: precisa, digitale e vicina al paziente.

#### DATI DI CONTATTO



**Vanessa Lagona**  
Marketing & Account Manager

Indirizzo: Stubenwald-Allee 8a  
64625 Bensheim  
Germania (Assia)  
Tel.: +49 152 26328203  
Email: [vanessa.lagona@preventis.com](mailto:vanessa.lagona@preventis.com)

▪ Partner

- **Distributori / agenti di dispositivi medici** con rapporti consolidati nel settore gastroenterologico
- **Network** dedicati alle **malattie infiammatorie croniche intestinali**

▪ End user

- **Pazienti** affetti da malattie infiammatorie croniche intestinali
- **Gastroenterologi e istituti di ricerca in gastroenterologia**
- **Piattaforme di telemedicina**
- **[Laboratori]**
- **[Personale sanitario]**

## 9 | Reha & Medi Hoffmann GmbH



<https://rehamedi.de/en/home-en/>



**Attività:** Dispositivi per mobilizzazione precoce e riabilitazione intensiva, tra cui sistemi multifunzionali, sedie di mobilizzazione e carrozzine terapeutiche

Fondata nel 2001, REHA & MEDI Hoffmann sviluppa e produce internamente **dispositivi medici avanzati per la mobilizzazione, la terapia e l'assistenza**. I prodotti di alta qualità, come **Mobilizer®**, **Curalizer®** e **PEDRO**, vengono utilizzati sia nelle terapie intensive di ospedali rinomati sia in strutture di assistenza, fisioterapia e riabilitazione. Non si tratta di semplici poltrone da terapia: consentono la mobilizzazione, la verticalizzazione e il trasporto dei pazienti, **a supporto del personale medico e dei terapisti nelle attività quotidiane**.

Tutte le fasi, dallo sviluppo alla produzione, avvengono presso la sede di Lipsia, includendo un reparto cucito integrato e un team interno dedicato alla progettazione di componenti meccaniche ed elettroniche, oltre alla produzione di sistemi hardware e batterie. Grazie alla filiera produttiva interna, **l'azienda garantisce elevati standard di qualità e innovazione**.

REHA & MEDI Hoffmann è **presente in molte cliniche tedesche**, coprendo settori specialistici quali terapie intensive, area acuta, neurologia (fase A e B), casi di coma vigil e fisioterapia extra-ospedaliera. Con l'introduzione dei sistemi robotici, l'azienda punta ora a espandersi anche sul mercato italiano, offrendo soluzioni modulari e innovative per la gestione e la mobilizzazione dei pazienti.

### Target in Italia

#### ▪ Partner

- Tecnici di ingegneria clinica**
- Rivenditori di dispositivi medici e apparecchiature ospedaliere**
- Distributori di ausili sanitari**
- Studi di architettura e progettazione sanitaria**

#### ▪ End user

- Team infermieristico e fisioterapico** per assistenza e riabilitazione
- Personale sanitario** per mobilizzazione, verticalizzazione e trasporto pazienti
- Reparti di terapia intensiva e area acuta**

### DATI DI CONTATTO



**Falk Hoffmann**

Amministratore Delegato

Indirizzo: Debyestraße 5  
04329 Leipzig  
Germania (Sassonia)  
Tel.: +49 341 39284960  
Email: [falk.hoffmann@rehamedi.de](mailto:falk.hoffmann@rehamedi.de)

## 10 | VISUS Health IT GmbH



<https://www.visus.com/en>



### Attività: Soluzioni software per imaging radiologico e gestione dei dati clinici      Target in Italia

VISUS Health, con sede a Bochum, è un'azienda specializzata nel settore **Digital Health** e contribuisce da oltre 25 anni alla digitalizzazione e interoperabilità del sistema sanitario. La soluzione di punta **JiveX Enterprise PACS**, leader di mercato in Germania, offre una piattaforma avanzata e altamente intuitiva per la visualizzazione, la gestione e la **refertazione** delle immagini radiologiche, ed è oggi implementata con successo in oltre 40 paesi.

Una competenza chiave di VISUS è la gestione centralizzata e strutturata dei dati clinici all'interno delle strutture sanitarie. Tutte le soluzioni JiveX si basano su un'architettura aperta e standardizzata, compatibile con protocolli internazionali come **DICOM**, **IHE**, **HL7** e **FHIR**, garantendo massima interoperabilità, scalabilità e integrazione nei workflow clinici esistenti.

Con un team di circa 185 collaboratori e un forte focus esclusivo sullo sviluppo software – un fattore distintivo rispetto a molti concorrenti – VISUS offre soluzioni estremamente user-friendly e apprezzate dagli operatori sanitari. Dal 2021 l'azienda fa parte al 100% di **CompuGroup Medical**, uno dei principali player globali nel settore E-Health.

#### ▪ Partner

- Distributori di soluzioni software e hardware** per sistemi informativi ospedalieri
- Distributori / agenti di dispositivi medici e/o software medicali** (nel campo della radiologia/imaging) con rete commerciale-tecnica qualificata

#### ▪ End user

- Tecnici di radiologia**
- Personale sanitario**

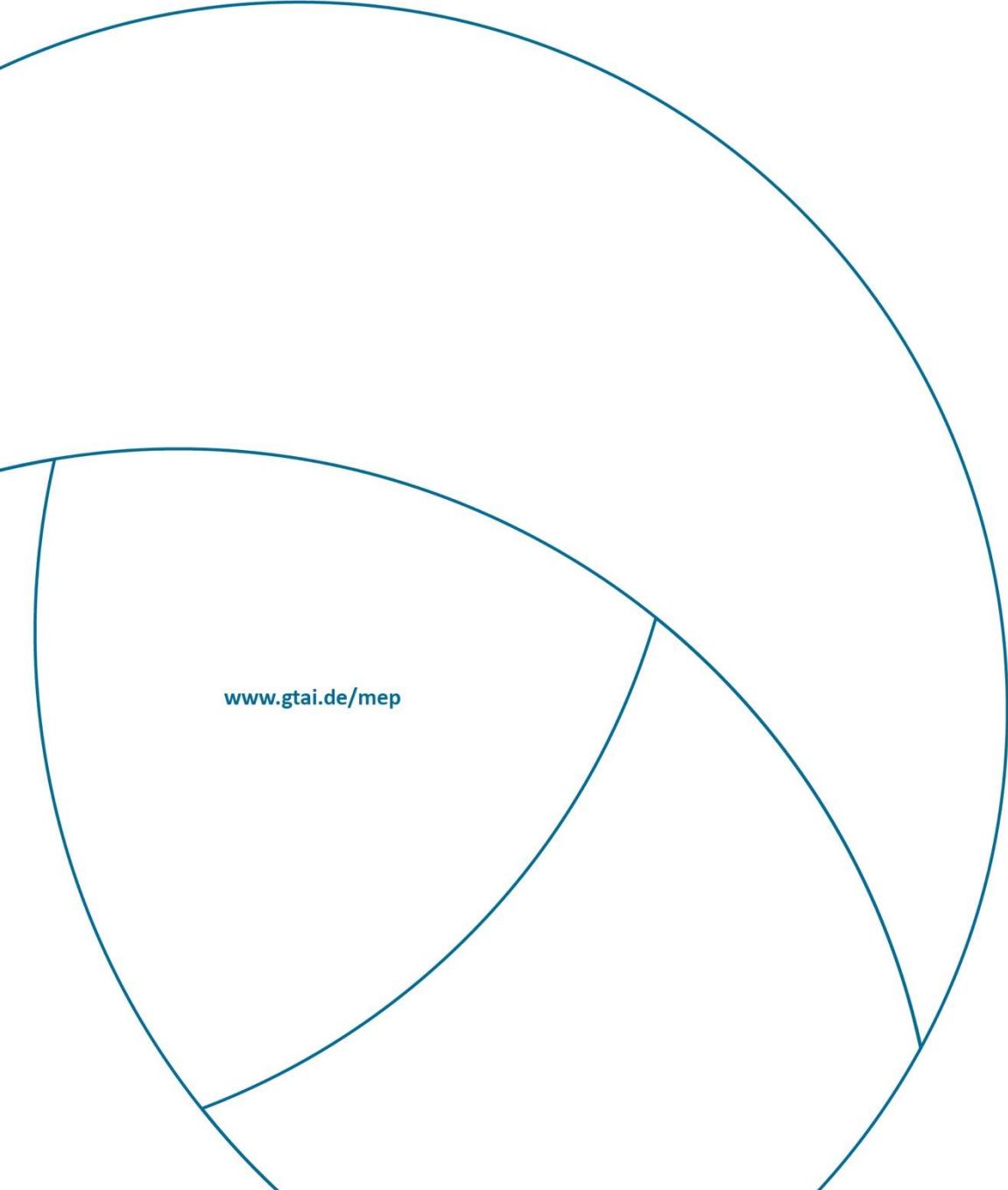
### DATI DI CONTATTO



**Steffen Letzner**

Partner Management

Indirizzo:    Gesundheitscampus-Süd 15  
                  44801 Bochum  
                  Germania (Renania Settentrionale-Vestfalia)  
Tel.:           +49 171 5409900  
Email:          [steffen.letzner@visus.com](mailto:steffen.letzner@visus.com)



[www.gtai.de/mep](http://www.gtai.de/mep)